



CENTRE DE FORMATION
DE L'ARTISANAT



Créer sa brochure commerciale

Développer sa clientèle

Objectif général

Apprendre à réaliser et mettre en page un document commercial pour présenter son activité et ses produits afin de développer sa clientèle et améliorer l'image de son entreprise.

Compétences acquises

- Utiliser l'outil internet pour la réalisation d'un document commercial
- Rédiger un texte argumenté pour valoriser ses produits et/ou ses services
- Réaliser sa brochure commerciale

Pour qui

Tout public

Contenu de la formation

Partie théorique

Intérêt de créer une plaquette commerciale :

- se faire connaître
- laisser une empreinte de son entreprise, ses produits et/ou services et ses coordonnées
- méthode AIDA :
 - attirer l'Attention
 - susciter l'Intérêt
 - provoquer le Désir
 - pousser à l'Action

Les indispensables d'une brochure commerciale :

- contacts
- domaines de compétences
- information légales obligatoires selon les activités
- choix des illustrations
- logo
- accroche percutante

Partie pratique

Réalisation de sa plaquette commerciale propre à son activité :

- utilisation d'un logiciel gratuit spécifique pour la création de document commercial, disponible sur internet
- création de sa brochure commerciale

Modalités pédagogiques

- Animation à l'aide de supports pédagogiques, d'échanges à partir de cas concrets
- Mise en situation réelle de travail au sein de l'atelier plomberie du CFA
- Un livret technique est remis à chaque participant

Validation

- Réalisation d'exercices pratiques
- Remise d'une attestation de formation validant les compétences acquises

Lieux

- Centre de formation de l'artisanat à Nouville
- Ou sur site

Prérequis

Savoir utiliser un ordinateur

 7 heures – 1 jour

 7 h 30 / 15 h 30

 6 à 8 stagiaires

 16 100 XPF *
23 000 XPF

*Prix pour le chef d'entreprise artisanale

Formateur

Professionnel expérimenté du domaine du marketing et de la communication