

• Trouver une entreprise artisanale à reprendre

- Consultez le site www.cma.nc Rubrique "Créateur-Reprenneurs", onglet "Reprendre"
- Parlez de votre projet au conseiller transmission du service de développement économique de la CMA-NC
- Faites-vous connaître et référencer chez les différents professionnels de la transmission en Nouvelle-Calédonie.

• Analyser et évaluer l'entreprise

Vous êtes en droit de demander au vendeur tout document nécessaire à l'analyse du fond artisanal : la validité des contrats, les éléments comptables, les déclarations fiscales...

Faites-vous accompagner par un expert-comptable, un professionnel de la transmission ou la CMA-NC pour bénéficier d'un avis sur la valeur de l'entreprise.

• Élaborer un plan de reprise

Identifiez les investissements nécessaires et établissez un prévisionnel d'activité.

• Solliciter les partenaires financiers et techniques

- votre banquier : afin d'être en mesure de le convaincre de la viabilité de votre projet, il faudra maîtriser toutes les notions de votre dossier prévisionnel, les forces et faiblesses de l'entreprise reprise.
- Initiative n, si vous ne disposez pas d'un apport personnel suffisant pour votre emprunt bancaire.
- les provinces, si l'entreprise peut bénéficier de subvention (aides à la remise aux normes des locaux...).
- les professionnels du droit : notaires et juristes libéraux rédigent les actes nécessaires dans le cadre de la reprise d'entreprise.

• Réaliser les différentes démarches administratives

Une fois d'accord sur le montant de la vente : signature des actes, enregistrements et déclarations auprès des services fiscaux, formalités de radiation ou de modification de l'entreprise, formalités de publicité (annonces légales) si nécessaire, etc.

L'ACCOMPAGNEMENT ET LES CONSEILS DE LA CMA-NC SONT GRATUITS. DE LA CONCEPTION DE VOTRE PROJET À SA CONCRÉTISATION, LES CONSEILLERS DE LA CMA-NC VOUS REÇOIVENT GRATUITEMENT, AVEC OU SANS RENDEZ-VOUS.

Contactez la Direction des Services de Développement Économique au 28 23 37 ou eco@cma.nc, et les antennes à La Foa, Koné, Koumac Poindimié et Panda.

Antenne de Koumac :
BP 127 - 98850
Tél. 47 68 56
Fax 47 63 64
koumac@cma.nc

Antenne de Poindimié :
BP 155 - 98822
Tél. 42 74 82
Fax 42 74 11
poindimie@cma.nc

Antenne de La Foa :
BP 56 - 98880
Tél. 46 52 86
Fax 46 52 88
lafoa@cma.nc

Case de l'entreprise à Lifou :
BP 545 - 98820 We
Tél. 45 19 90
Fax 45 04 14
accueil@case.nc

Antenne de Koné :
BP 641 - 98860
Tél. 47 30 14
Fax 47 30 17
kone@cma.nc

Antenne de Panda
BP 4709 - 98839
Tél. 24 32 62
Fax 24 22 44
panda@cma.nc



**Chambre de Métiers
et de l'Artisanat**

Nouvelle-Calédonie

10 avenue James cook
BP 4186 - 98846 Nouméa Cedex
Tél. 28 23 37 - Fax 28 27 29
cma@cma.nc

Pour en savoir plus
je consulte www.cma.nc



CRÉER OU REPRENDRE UNE ENTREPRISE ARTISANALE

*Vous souhaitez créer votre entreprise ?
Vous mettre à votre compte ?
« Prendre une patente » ?
Reprendre une activité artisanale ?*

*Bien préparer son démarrage garanti la
réussite de l'entreprise par la suite...*



**Chambre de Métiers
et de l'Artisanat**

Nouvelle-Calédonie

• Pour bien concevoir son projet...

- Evaluer les compétences nécessaires (expériences et qualifications professionnelles) et vos motivations pour mener ce projet
- Définir clairement le(s) produit (s) ou service (s) que vous souhaitez proposer
- Etudier le marché et le positionnement de votre produit ou service : son environnement, les contraintes réglementaires, la clientèle potentielle, les concurrents, votre valeur ajoutée, le prix de votre produit...

• Pour s'assurer de sa viabilité...

- Adapter les moyens au projet : identifier les besoins matériels et humains nécessaires (local, équipements et personnel)
- Confirmer la faisabilité du projet : évaluez les charges prévisionnelles de l'entreprise et estimez le chiffre d'affaires de façon réaliste (compte de résultat prévisionnel)
- Financer le projet : les types de financement doivent être appropriés à la nature des moyens à mettre en œuvre (apport personnel, emprunt, subvention...).

Tous ces éléments vous permettront de vérifier si votre projet est économiquement rentable et viable dans le temps.

• Pour se préparer à gérer une entreprise

- Choisir un statut juridique parmi différentes possibilités qui impliquent des responsabilités et des conséquences fiscales et administratives différentes
- Prendre connaissance des obligations fiscales et sociales qui s'imposent à votre statut et votre activité (type d'imposition et de taxes fiscales, Ruamm, dates de déclarations et de règlements)
- S'informer sur la réglementation économique (information du consommateur, obligations de devis et factures, relations entre entreprises, ...).
- Réfléchir à votre future organisation (tâches administratives, comptables, relations commerciales, ...)

• Pour concrétiser l'installation...

- Effectuer les formalités d'immatriculation auprès du Centre de Formalités des Entreprises de la CMA-NC
- Suivez le Stage préparatoire à l'installation de la CMA-NC, qui durant deux jours vous permettra d'aborder toutes les obligations et conseils pour bien démarrer votre activité artisanale. Ce stage peut être suivi avant de réaliser les formalités d'inscription.
- Procéder aux différentes démarches réglementaires (déclarations pour les activités réglementées) ou utiles pour votre entreprise (assurances, compte bancaire professionnel ...).

Votre activité peut maintenant débiter sur la bonne voie !

La CMA vous accompagne gratuitement :

- Aide à la réflexion sur votre projet
- Réalisation avec vous de votre compte de résultat prévisionnel et de votre dossier complet de demande de financement
- Orientation vers les financeurs adaptés
- Conseils et outils de gestion
- Formations au démarrage et en gestion
- Suivi dans la gestion de votre activité

La CMA-NC facilite la rencontre entre les cédants et les repreneurs, et les accompagne jusqu'à la reprise de l'entreprise.

La CMA-NC vous aide à formaliser votre projet et à répondre à vos questions : finance, juridique, fiscalité, etc.

• Les avantages de la reprise

Reprendre une entreprise, c'est mobiliser son expérience et ses compétences au profit d'un nouveau projet professionnel, sans repartir à zéro.

C'est aussi investir dans une capacité de production et une rentabilité déjà prouvées :

- Des locaux et équipements propres à l'activité
- Un nom et un bail commercial
- Un chiffre d'affaires et un revenu immédiats
- Un fichier clients
- Des contrats fournisseurs
- Des salariés formés
- Des contacts et des partenaires (assureur, banquier...)
- Des documents comptables attestant de la rentabilité de l'entreprise.

• Se poser les bonnes questions

Si vous désirez sérieusement reprendre une entreprise, vous devez avoir en tête ces 3 éléments fondamentaux :

- la reprise demande du temps, pour trouver l'entreprise adaptée mais également pour réaliser la transaction et la prise en main de l'entreprise
- vous devez être certains de vos compétences et motivations, comme dans le cas d'une création
- vous devez définir le type d'entreprise que vous recherchez (secteur, taille, effectif..) et le niveau de prix à votre portée